

# COMMISSIONSCO: Comisiones comerciales

## Presentación

Esta extensión calcula las comisiones comerciales, en un intervalo de fechas, en función del importe de las ventas o de las cantidades vendidas, según las reglas de comisión definidas por tramos.

## Configuración

**Acceso:** Herramientas→Configuración de la aplicación→Configuración de extensiones→Comisiones comerciales

Parámetros adicionales

### Extension Commissions Commerciales

3.A1.01.01

**Consideración de los importes**

☒ Línea por línea  
☐ Totales por categoría

**Consideración de los tipos**

☒ por tramo  
☐ sobre el tramo máximo

Asignar las comisiones al Responsable comercial

☒ Imprimir el resumen de la factura en el albarán de entrega  
☐ Tener en cuenta solo las facturas pagadas

**Tipos de familias excluidas**

☐ Mano de obra  
☐ Suministro  
☐ Subcontratación  
☒ Gastos  
☐ Otro [Familias](#)

[Configurar las tasas de comisión](#)

**Correo electrónico con el albarán de comisión**

Comisión de correo  🔍  
Sin comisión de correo  🔍  
☐ Copia del remitente

[Validar](#) [Cerrar](#)

El selector **Tener en cuenta los importes** permite especificar el cálculo de las comisiones.

- O bien el cálculo se realiza línea por línea, en cuyo caso, si un comercial emite una factura de 100 y otra de 200, recibirá la comisión correspondiente a 100 y la comisión correspondiente a 200.
- O bien el cálculo se realiza sobre los totales por categoría, en cuyo caso, si un comercial emite una factura de 100 y otra de 200, recibirá la comisión correspondiente a un importe de 300.

El selector **Tener en cuenta los porcentajes** permite especificar el cálculo de las comisiones.

- O bien la comisión se calculará tramo por tramo en función de los porcentajes definidos (por ejemplo, 1000 \* 10 % y 1250 \* 15 % si el comercial ha alcanzado los 2250).

- o bien la comisión se calculará según el tipo del tramo máximo (por ejemplo,  $2250 * 15 \%$  si el comercial ha realizado 2250 y el siguiente tramo es superior a 2250).

La combinación **Asignar comisiones** a permite designar al usuario al que se asignan las comisiones, especificado en la factura. Puede ser:

- el responsable comercial de la factura
- el responsable técnico de la factura
- el creador de la factura
- el responsable comercial del cliente

La casilla correspondiente permite, o no, **imprimir el extracto de la factura en el albarán de comisión**, de modo que la base de cálculo (la lista de facturas y abonos del periodo) se edite en el albarán.

Es posible **tener en cuenta solo las facturas pagadas** en el cálculo de las comisiones comerciales.

Es posible **excluir** determinados tipos de familias de productos. Por ejemplo, la familia de productos «Gastos de envío», tipo de familia «gastos», no debería dar lugar a comisiones.

Si desea enviar por correo electrónico los albaranes de comisión, seleccione un mensaje de acompañamiento **Correo de comisión**.

En caso de que un periodo no genere comisiones, puede:

- no enviar ningún correo electrónico, en cuyo caso no seleccione ningún mensaje tipo **Correo sin comisión**
- enviar un correo electrónico indicando que el periodo no ha generado comisiones, en cuyo caso seleccione un mensaje tipo **Correo sin comisión**.

En estos mensajes tipo, puede utilizar las palabras clave disponibles para todos los mensajes (%USR\_PRENOM% %USR\_NOM%, %SOC\_RAISON%, %USR\_FONCTION%, %USR\_TELBUR%), así como las siguientes palabras clave:

- %USRCRT\_PRENOM% nombre del comercial
- %USRCRT\_NOM% apellido del comercial
- %DEBUT\_COMCO% inicio del periodo de cálculo de comisiones
- %FIN\_COMCO% fin del periodo de cálculo de comisiones.

A continuación se muestran dos ejemplos.

Formulario de correo estándar

Nombre mensaje: Rebaloires sin ComCa

Para: <Todos>

Asunto: Comisiones por ventas

Pres: Usuario

Botones: Profesional, OK, Cancelar

Barra de herramientas: Nuevo, Imprimir, Copiar, Pegar, Guardar, Cancelar

Logo: SOFAR SARL

Cuerpo del correo:

Estimado %USR CRT\_PRENOM%:

Adjuntamos nuestro informe de comisiones correspondiente al periodo comprendido entre el %DEBUT\_COMCO% y el %FIN\_COMCO%.

Esperamos recibir la factura correspondiente.

Atentamente,

%USR\_PRENOM% %USR NOM%

%SOC\_RAISON%

%USR\_FONCTIOW%

%USR\_TELBUR%

Formulario de correo estándar

Nombre mensaje: Rebaloires sin ComCa

Para: <Todos>

Asunto: Comisiones por ventas

Pres: Usuario

Botones: Profesional, OK, Cancelar

Barra de herramientas: Nuevo, Imprimir, Copiar, Pegar, Guardar, Cancelar

Logo: SOFAR SARL

Cuerpo del correo:

Estimado %USR CRT\_PRENOM%:

Durante el periodo comprendido entre el %DEBUT\_COMCO% y el %FIN\_COMCO%, su actividad comercial no generó comisiones.

¿El próximo mes traerá mejores resultados?

Atentamente,

%USR\_PRENOM% %USR NOM%

%SOC\_RAISON%

%USR\_FONCTIOW%

%USR\_TELBUR%

Si la casilla **Copiar remitente** está marcada, se enviará una copia del correo electrónico en CCI al remitente del mismo (el usuario conectado).

## Configuración de las tasas de comisión

El botón **Configurar las tasas de comisión** abre la siguiente pantalla.

Comisión de vendedores

Comisión de vendedores

| Código | Apellido   | Nombre   | Función           | Dirección           | Ciudad | Teléfono | Correo electrónico |
|--------|------------|----------|-------------------|---------------------|--------|----------|--------------------|
| AA     | AMPERE     | Ariane   | Technicien        | 88 avenue des ernes | PARIS  |          |                    |
| BB     | BONCHAMPS  | Baptiste | Technicien        | 88 avenue des ernes | PARIS  |          |                    |
| CC     | CHAVAGNEUX | Célestin | Technicien        | 88 avenue des ernes | PARIS  |          |                    |
| FF     | FROMENTAL  | Flavie   | Technicien        | 88 avenue des ernes | PARIS  |          |                    |
| EM     | MAROLEX    | Eléonore | Directeur Général | 88 avenue des ernes | PARIS  |          |                    |

  

| Cliente      | Tipo objetivo prd | Producto objetivo | Regla           | Tipo de comisión | Tasa 1 | Límite 1 | Tasa 2 | Límite 2 | Tasa 3 | Límite 3 | Tasa 4 | Límite 4 | Tasa 5 |
|--------------|-------------------|-------------------|-----------------|------------------|--------|----------|--------|----------|--------|----------|--------|----------|--------|
| PHARMACIE LA | <Todo el catálogo | <todos productos> | Pharma Latérale | Facturación      | 10,00  | 1 000,00 | 8,00   | 2 000,00 |        |          |        |          |        |
| <todos>      | <Todo el catálogo | <todos productos> | General         | Facturación      | 5,00   | 1 000,00 | 4,00   | 2 000,00 | 3,00   |          |        |          |        |

Nuevo

Modificar

Eliminar

Imprimir

Cerrar

Esta pantalla muestra en la parte superior los usuarios (no archivados) declarados en Gestan y, en la parte inferior, las condiciones de embalaje asociadas a ellos.

El botón **Imprimir** imprime la ficha de comisiones del usuario seleccionado.

## Estado CC02 - Ficha de comisiones

Los menús contextuales de las dos tablas permiten duplicar un conjunto de reglas o una regla en particular.

Ficha Tasas de comisión

**Comisión Ariane AMPERE** Creación en curso

Cliente:   ☒

Tipo prd objetivo:

Producto objetivo:

Tipo de cálculo:

Denominación:

| Tasa                 | Límite máximo        | Tasa                 | Límite máximo        |
|----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| <input type="text"/> | <input type="text"/> | <input type="text"/> | <input type="text"/> |
| <input type="text"/> | <input type="text"/> | <input type="text"/> | <input type="text"/> |
| <input type="text"/> | <input type="text"/> | <input type="text"/> | <input type="text"/> |
| <input type="text"/> | <input type="text"/> | <input type="text"/> | <input type="text"/> |
| <input type="text"/> | <input type="text"/> | <input type="text"/> | <input type="text"/> |
| <input type="text"/> | <input type="text"/> | <input type="text"/> | <input type="text"/> |

Es posible definir condiciones de comisión:

- sobre un contacto
- sobre un producto
- sobre una subfamilia de productos (si se gestionan)
- sobre una familia de productos

Las comisiones se aplican en el orden de prioridad anterior: si las reglas de comisión prevén para la misma venta un porcentaje para el contacto, el producto, la subfamilia y la familia, se aplicará el porcentaje del contacto.

Si dos reglas de comisiones son contradictorias, por ejemplo, una tasa X para un cliente y una tasa Y para el mismo cliente, se aplicará la primera que se lea.

Para cada regla de comisiones, es posible especificar mediante el **tipo de cálculo** si el cálculo debe realizarse en función del importe de las ventas realizadas o de las cantidades vendidas.

El **Texto** de la regla es opcional y permite identificar la regla aplicada para el cálculo de la comisión.

Es posible definir hasta 12 pares de **Tasas** de comisión y **límites máximos**.

## Ejemplos

### En modo de cálculo por tramos

Ficha Tasas de comisión

Comisión Ariane AMPERE

3

12/09/25 14:21:16

EM

19/09/25 11:36:06

EM

Cliente

PHARMACIE LATERALE (Alan EPOCHEN)

Validar

Tipo prd objetivo

<Todo el catálogo>

Cancelar

Producto objetivo

<todos productos>

Tipo de cálculo

% Facturación sin IVA

Denominación

Pharma Latérale

| Tasa  | Límite máximo | Tasa | Límite máximo |
|-------|---------------|------|---------------|
| 10,00 | 1 000,00      |      |               |
| 8,00  | 2 000,00      |      |               |
|       |               |      |               |
|       |               |      |               |
|       |               |      |               |
|       |               |      |               |

En este caso, el comercial recibirá una comisión por todas las ventas de productos en la farmacia Latérale. \* sobre el volumen de negocios entre 0 y 1000 (euros), recibirá un 10 %

- sobre el volumen de negocios entre 1000 y 2000 (euros), recibirá un 8 %
- por encima de esa cifra, no recibirá nada (último par: 0 % sobre el límite máximo 0)

Ficha Tasas de comisión

Comisión Ariane AMPERE

4 17/09/25 13:38:24 EM  
17/09/25 14:17:13 EM

Cliente

<todos clientes>

Q

Tipo prd objetivo

<Todo el catálogo>

▼

Producto objetivo

<todos productos>

Q

Tipo de cálculo

% Facturación sin IVA

▼

Denominación

General

Validar ✓

Cancelar ✕

| Tasa | Límite máximo | Tasa | Límite máximo |
|------|---------------|------|---------------|
| 5,00 | 1 000,00      |      |               |
| 4,00 | 2 000,00      |      |               |
| 3,00 |               |      |               |
|      |               |      |               |
|      |               |      |               |
|      |               |      |               |

En este caso, el comercial recibirá una comisión por la venta de todos los productos del catálogo. \*  
sobre el volumen de negocios entre 0 y 1000 (euros), recibirá un 5 %

- sobre el volumen de negocios entre 1000 y 2000 (euros), recibirá un 4 %
- por encima de ese importe, recibirá un 3 % (último par: 3 % sobre el límite máximo 0)



En el ejemplo anterior, la regla se aplica a todas las ventas.

Ficha Tasas de comisión

Comisión Ariane AMPERE

Creación en curso

Cliente

<todos clientes>

Q

Tipo prd objetivo

<Todo el catálogo>

Producto objetivo

<todos productos>

Q

Tipo de cálculo

% Facturación sin IVA

Denominación

Validar

✓

Cancelar

✕

| Tasa  | Límite máximo | Tasa | Límite máximo |
|-------|---------------|------|---------------|
| 12,00 |               |      |               |
|       |               |      |               |
|       |               |      |               |
|       |               |      |               |
|       |               |      |               |
|       |               |      |               |

En el ejemplo anterior, el comercial recibirá un 12 % sobre todo el catálogo, desde el primer (euro) o el primer (kilo) vendido.

En el modo de cálculo sobre el tramo máximo

Ficha Tasas de comisión

Comisión Ariane AMPERE

Creación en curso

Cliente

<todos clientes>

Q

Tipo prd objetivo

<Todo el catálogo>

▼

Producto objetivo

<todos productos>

Q

Tipo de cálculo

% Facturación sin IVA

▼

Denominación

Validar ✓

Cancelar ✕

| Tasa  | Límite máximo | Tasa | Límite máximo |
|-------|---------------|------|---------------|
| 10,00 | 1 000,00      |      |               |
| 12,00 | 1 500,00      |      |               |
| 14,00 | 2 000,00      |      |               |
| 18,00 |               |      |               |
|       |               |      |               |
|       |               |      |               |

Aquí:

- si el comercial alcanza los 800, recibirá  $800 * 10 \%$
- si alcanza los 1700, recibirá  $1700 * 12 \%$
- si alcanza los 3000, recibirá  $3000 * 18 \%$

## Funcionamiento

**Acceso:** Contabilidad→Ingresos y Desembolsos→Comisiones comerciales

Le manuel de Gestan - <https://manuel.gestan.fr/>

El selector de **período** permite especificar el período de cálculo de las comisiones.

El botón **Calcular** inicia el cálculo y rellena la columna **Comisiones** con el importe de las comisiones del periodo.

Note: El cálculo de las comisiones se realiza sobre la base de las facturas con estado «transmitida», «pendiente» o «pagada», cuya fecha se encuentra dentro del intervalo de fechas seleccionado, así

como sobre la base de los abonos con estado «transmitido» o «pendiente».

El botón **Imprimir** inicia el estado de las comisiones para el período, con o sin el extracto de factura correspondiente, según la configuración de la extensión. El menú contextual de la tabla permite imprimirlo para un solo usuario.

## Estado CC01 - Lista de comisiones

El botón **Detalle** (o un doble clic en la tabla después del cálculo) muestra el detalle de los documentos tenidos en cuenta y menciona la regla de comisión que se ha aplicado.

El botón **Transmitir** permite enviar por correo electrónico el estado de las comisiones del periodo (con o sin el extracto de factura correspondiente, según la configuración de la extensión), como archivo adjunto al correo electrónico tipo seleccionado en la configuración, para todos aquellos cuya casilla **S** esté marcada, si el importe de la comisión es superior a cero. En el caso de un período sin comisiones, se puede enviar un correo electrónico tipo indicando la ausencia de comisiones en el período, si se ha configurado. El menú contextual de la tabla permite transmitirlo individualmente.

[illegible]

La pantalla de detalles especifica la regla (y, si se ha rellenado, la etiqueta que la identifica) aplicada para el cálculo de la comisión.

## Versiones

| Versión    | Fecha    | Descripción                                                                  |
|------------|----------|------------------------------------------------------------------------------|
| 3.A1.01.01 | 25/09/25 | Migración al formato A1                                                      |
| 3.15.40.03 | 05/07/23 | Adición de una condición para tener en cuenta las facturas con estado pagado |
| 3.15.40.02 | 09/05/23 | Disponible bajo licencia                                                     |
| 3.15.40.01 | 09/02/23 | Adaptación a Gestan 15.40                                                    |

| Versión    | Fecha    | Descripción                                                                                                                                         |
|------------|----------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 3.15.40.00 | 07/02/23 | Se ha añadido un control de presencia del archivo pdf antes del envío por correo electrónico                                                        |
| 3.15.39.14 | 30/11/22 | Se ha añadido el envío por correo electrónico de los albaranes                                                                                      |
| 3.15.39.10 | 19/11/22 | Añadido modo de cálculo sobre tramo máximo + consideración de descuentos                                                                            |
| 3.15.39.05 | 18/11/22 | Añadido fichas de comisión + albarán de comisión + mejora del cálculo                                                                               |
| 3.15.39.01 | 17/11/22 | Posibilidad de excluir tipos de familias + estado general del albarán de comisión + consideración de productos compuestos + consideración de abonos |
| 3.15.39.00 | 12/11/22 | Primera versión                                                                                                                                     |



## Otros artículos «Extensiones»

AMAZON: Interfaz de Amazon

CAISSETACT Caja registradora táctil (Uso) \*

CAISSETACT Caja táctil (configuración)

CERFA : Generar CERFAs

COMMISSIONSCO: Comisiones comerciales

CYBERBANQUE: Integración de ficheros bancarios

DRM: Declaración Recapitulativa Mensual

EBAY: Interfaz de eBay

ETIQUEXPED: Etiquetas de envío

INTEROR: órdenes de reparación (OR)

OBJVENTE: Objetivos de venta

PREPBON: Bonos de preparación

PRESTIMPORT: Interfaz de Prestashop

RELAUTO: Reenvío automático de facturas en masa

SAVTICKET: Tickets de SAV

SCAN: Escaneando un código de barras

SUIVCOM: Seguimiento de pedidos

From:

<https://manuel.gestan.fr/> - **Le manuel de Gestan**

Permanent link:

<https://manuel.gestan.fr/es/addons/comissionsco>

Last update: **2026/06/03 15:32**